

Groupe Cesacq

cessions acquisitions



Cession de PME et de filiales de groupes

NOTRE ÉQUIPE

- Notre équipe est composée de 6 personnes
- Nous avons une **double culture** :
 - l'entreprise :
 - son fonctionnement opérationnel et sa stratégie
 - la finance et les cessions d'entreprises
- Nous intervenons dans **toute la France** avec :
 - les mêmes processus de travail et les mêmes contrôles qualité,
 - le partage de toutes les informations et des bases de données

→ ce qui apporte à nos clients : la meilleure **confidentialité** et l'accès au **plus grand nombre d'acheteurs**
- Tous nos directeurs d'affaires ont un cursus professionnel de haut niveau : interlocuteurs solides et crédibles de tout type d'acheteur
- Pour les cessions à l'étranger, nous disposons du réseau CDI Global www.cdiglobal.com, composé de professionnels qui partagent les mêmes valeurs et les mêmes pratiques que nous.
- *Groupe Cesacq est totalement indépendant* :
les actionnaires sont des personnes physiques qui font partie de l'équipe

NOS VALEURS

- comprendre l'entreprise, consolider sa **pérennité**
- donner à nos clients cédants le **choix** entre plusieurs acquéreurs simultanés et **valoriser** au mieux son entreprise
- maîtriser les **délais**, tenir très régulièrement nos clients informés de l'avancement de la recherche

Agréments et qualité

- Lionel Canis est certifié "Spécialiste en évaluation d'entreprises" par la CCEF – Compagnie des Conseils et Experts Financiers (formation de 2 ans avec 2 contrôles de connaissance – première certification en France sur ce sujet)
- Groupe Cesacq est **membre de la CCEF** et membre des **commissions « évaluation des entreprises » et « financement des entreprises »**
- Lionel Canis est ancien membre du Conseil d'administration de l'ACIFTE (Analystes et Conseillers en Investissements, Finance et Transmission d'Entreprise), l'association professionnelle spécialisée sur le conseil en haut de bilan
- Pour les transactions sur **immobilier d'entreprise, sarl et fonds** :
carte T11799 délivrée par la Préfecture de Police de Paris

Cessions de PME et de filiales de groupes

Groupe Cesacq
cessions acquisitions

Nos clients sont les cédants

- nous conduisons, pour les cédants, l'ensemble du processus :
 - ❖ définition de la **stratégie** de cession, rédaction du dossier stratégique de cession, complet et détaillé
 - ❖ définition du profil de l'acheteur, « chasse » et présélection des **acheteurs potentiels (en général 15 à 30)**
 - ❖ **très forte sélection** de 2 à 3 acheteurs stratégiques après entretiens approfondis
 - ❖ présentation des acheteurs stratégiques au cédant
 - ❖ accompagnement de la négociation et si nécessaire aide à l'acheteur
 - ❖ réalisation de la vente

Nos points forts

- nous identifions **plusieurs acheteurs** stratégiques que nous sélectionnons rigoureusement à partir d'un grand nombre d'acheteurs potentiels
- dans le cas de repreneurs « personnes physiques », nous effectuons une très forte sélection à partir d'une connaissance approfondie du marché de ces repreneurs (en permanence, près de **1500 repreneurs identifiés et qualifiés**)
- nous approchons de façon systématique les acheteurs de type **entreprise** grâce à notre connaissance du tissu industriel, à nos partenariats en France et à l'étranger, à notre maîtrise des bases de données
- nous analysons l'entreprise pour :
 - anticiper et répondre aux questions précises que se posent les acheteurs,
 - mettre en lumière les **stratégies** industrielles les plus valorisantes pour l'entreprise grâce à notre grande expérience de l'industrie et des services
- **nous maîtrisons les délais** lorsque nous prenons un dossier en charge, nous nous engageons à nous en occuper **avec intensité** : pour une PME à céder au prix du marché, nous avons la quasi certitude d'aboutir dans les 9 à 12 mois

Nos clients sont les cédants

→ nous sommes dimensionnés pour apporter un service totalement professionnel pour des cessions à partir de 2 M€ de valorisation, c'est-à-dire pour des cessions d'entreprises de chiffre d'affaires à partir de 3 M€ environ (variable selon les métiers)

→ nous sommes rémunérés **au résultat**

→ ***nous travaillons sur mandat vendeur exclusif***

Nous faisons **équipe** avec les autres conseils du cédant (expert comptable, avocat, gestion patrimoniale, conseil fiscal, banque ...), sans nous substituer à eux

Nous coordonnons l'ensemble, pour le plus grand profit de nos clients

A la demande de notre client, nous pouvons l'orienter vers des professionnels reconnus, sans percevoir de rémunération et avec un total respect de la déontologie, afin de traiter tous les aspects de la cession

Contacter GROUPE CESACQ

Groupe Cesacq
cessions acquisitions



Lionel Canis
Associé gérant

*Ingénieur École
Centrale de Paris*

Administrateur de l'ACIFTE

*Membre de la commission évaluation des entreprises
de la CCEF*

Certifié CCEF "spécialiste en évaluation d'entreprise"

+33 6 72 70 93 86

lionel.canis@cesacq.net

3 rue Malar
75007 Paris

+33 1 47 05 90 09

contact@cesacq.net



Alain Henry
Directeur d'affaires
Industrie et mécanique

*Ing. Arts et Métiers
Ancien dirigeant cédant*

+33 6 87 80 40 11

alain.henry@cesacq.net

Robert Bozza
Directeur d'affaires
Cleantech

*Diplômé de l'École Polytechnique
et de l'INSEAD Singapour en Finance
Ancien dirigeant au sein de Suez et
de Veolia Environnement*

+33 6 26 26 09 05

robert.bozza@cesacq.net



Raymond Nyer
Directeur du développement

*Ingénieur École
Centrale de Paris*

raymond.nyer@cesacq.net

Gérard Lagoutte
Directeur d'affaires
Industrie

*Ing. Arts et Métiers
Ancien dirigeant cédant*

+33 6 07 87 49 65

gerard.lagoutte@cesacq.net